

# NOTA SOBRE EL ACTUAL ESTADO DE NEGOCIACIONES DEL ACUERDO UE-MERCOSUR

*Marzo 2017*



**GABINETE DE PRESIDENCIA,  
RELACIONES INTERNACIONALES E  
INSTITUCIONALES**

**CEOE**

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE  
ORGANIZACIONES EMPRESARIALES

# Índice

RESUMEN EJECUTIVO.- .....	3
NEGOCIACIONES.- .....	3
ALGUNAS CONSIDERACIONES GENERALES.- .....	4
ALGUNAS CONSIDERACIONES PARTICULARES.- .....	7

## RESUMEN EJECUTIVO.-

- ❖ Las negociaciones comerciales entre la UE y MERCOSUR suponen **una de las prioridades de la política exterior española, así como de los intereses empresariales españoles, en particular y europeos, en general**. Todo ello unido a otros factores como son la creación de la Alianza Pacífico y otros escenarios europeos como es el Brexit y las elecciones en Francia (Partido de Marie Le Pen no muy partidario del acuerdo). Los inicios de la negociación – desde 1998 - han sido difíciles y es importante avanzar con rapidez, teniendo en cuenta la negociación de otros acuerdos, como es el acuerdo con Japón y con México y la paralización del Acuerdo con EE.UU (TTIP). Se lleva trabajando más de un año en su reactivación.
- ❖ Las empresas españolas cuentan con un **stock de inversión superior a los 55 mil millones de euros**, con importante presencia de empresas de sectores tales como las telecomunicaciones, las finanzas, la banca o las infraestructuras.
- ❖ Nuestras **exportaciones representaron alrededor del 7% del total** de las exportaciones de la UE a Mercosur (43.200 millones de euros).
- ❖ Oportunidad para **eliminación de barreras no arancelarias y definición de un conjunto de reglas en diferentes ámbitos**, tales como la propiedad intelectual, la facilitación del comercio, los servicios, la contratación pública, las inversiones o la competencia.
- ❖ Una dificultad añadida es la **falta de componente de protección de inversiones**, que sí existe en otros acuerdos, como es el caso del CETA (UE-Canadá). Según la Administración comercial española, habrá que buscar algún tipo de declaración política que transmita esta preocupación.
- ❖ La conclusión de este acuerdo supone la **culminación del ciclo de acuerdos comerciales con la región** a excepción de Bolivia, Cuba y Venezuela.

## NEGOCIACIONES.-

España es el país **impulsor de las negociaciones**, que no obedece a una “casualidad”, ya que la Comisión supone la culminación de un proceso de reanudación de negociaciones e intercambio de ofertas, que emana del Consejo de Ministros, en noviembre de 2015. España lidera este proceso, de la mano de Reino Unido, Portugal y Países Nórdicos, después de diez años de paralización. Todo ello unido a la positiva coyuntura política en Argentina y Brasil y con un firme deseo de impulsar las negociaciones.

Respecto al **calendario de negociaciones** es importante reseñar el inicio que se remonta a 1999. En 2004 se suspenden y en 2010 se celebra la Cumbre UE-MERCOSUR en Madrid, que supone en 2015 el relanzamiento definitivo de las mismas.

En mayo de 2016 se produce el intercambio de ofertas de bienes, servicios y compras públicas, con una oferta de la UE revisada: se elimina la TRQs (Trade-Tariff Quota) del vacuno y bioetanol y la oferta MERCOSUR: Cubre el 87% de líneas arancelarias, con un calendario de liberalización mejorable. La UE esperaba el 89%.

Entre los días 10 y 14 de octubre de 2016 se celebra la XXVI Ronda de Negociación para abordar temas sensibles.

A finales de 2017 tendrá lugar un pronunciamiento político y habrá que ver el resultado de las rondas de negociación. El 24 de marzo de este año tendrá lugar la próxima ronda de negociación en Buenos Aires, de la que se espera una negociación más detallada y con una máxima implicación de Argentina y Brasil, con un perfil lo más técnico posible. Sandra Gallina es la negociadora jefe de la UE.

Francia, Irlanda y países centroeuropeos no muestran mucho interés en el acuerdo por la importancia de sus sectores agrícolas, que entienden se verían afectados. No obstante, la Administración comercial española entiende que los beneficios de la negociación, en cualquier caso, son importantes, dado que hay que tener una visión más amplia teniendo en cuenta otros ámbitos como son: las compras públicas, la industria o los servicios.

## ALGUNAS CONSIDERACIONES GENERALES.-

Tanto el TTIP como el Acuerdo de la UE-Mercosur suponen un importante reto para la UE, ya que toda América quedaría cubierta por Tratados de Libre Comercio, a excepción de Bolivia, Cuba y Venezuela.

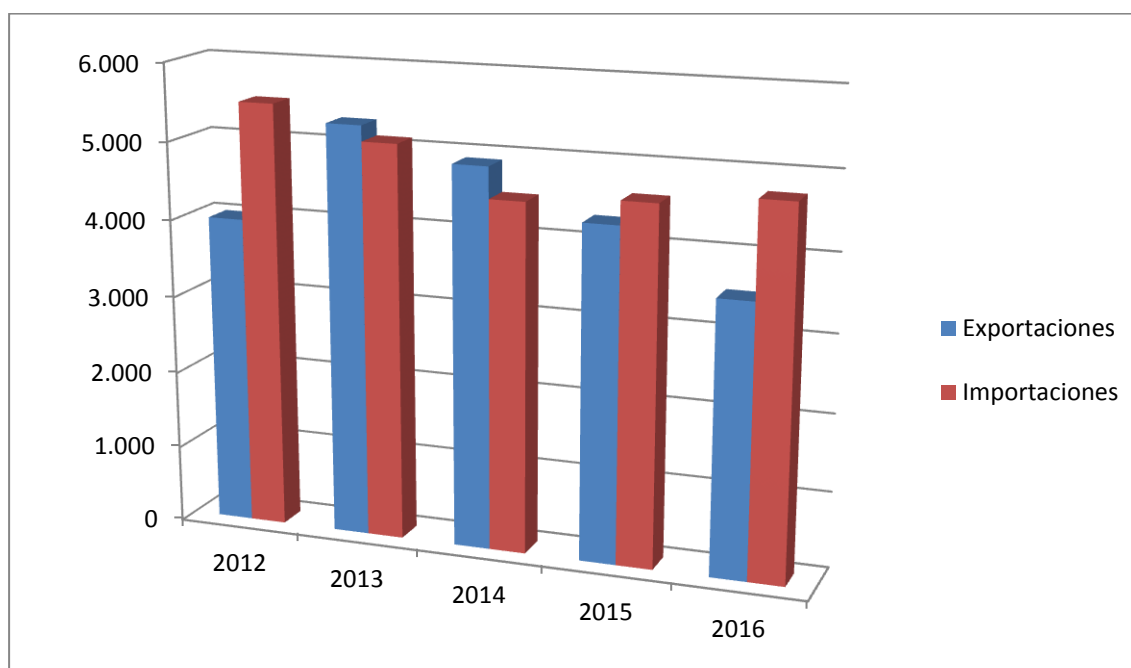
MERCOSUR, que integra a **Argentina, Brasil, Uruguay y Paraguay**, representa en términos de población 250 millones de habitantes, convirtiéndose en la 5ª economía mundial y con un PIB, que representa 2 billones de \$.

Es un socio fundamental a nivel comercial y de inversión, con un gran potencial de crecimiento.

**A nivel bilateral** supone un área relevante en el **comercio exterior** de España:

Las exportaciones españolas con destino a MERCOSUR alcanzaron los 3.518 millones € en 2016, lo que representa un 26% de las exportaciones españolas a América Latina y Caribe y un 2% del total.

Por otra parte, las importaciones españolas con origen en MERCOSUR alcanzaron los 4.740 millones €, lo que representa un 34% de las importaciones españolas desde América Latina y Caribe y un 2% del total mundial.



□ Millones de €

□ Fuente: Secretaría de Estado de Comercio

El déficit comercial se produce por una falta de exportaciones a Argentina – crisis del país en este último período – y crisis anteriores de Brasil, pero hay un gran potencial de crecimiento de la exportación española dirigida a MERCOSUR siendo un socio fundamental en América Latina.

Las exportaciones españolas se concentran principalmente en bienes de equipo, manufacturas, alimentación, bebidas, tabaco, automoción y productos energéticos.

Las importaciones españolas se concentran asimismo en alimentación, bebidas, tabaco, materias primas y productos energéticos.

En relación con los **flujos de inversión española en MERCOSUR** cabe reseñar que el stock de IED en MERCOSUR alcanzó los 55.112 millones € en 2014, representando el 45% de la IED española en Latinoamérica y el 14% del total mundial. En 2015 representó un 20% de los flujos de inversión de España en el mundo.

Brasil es el tercer destino de la inversión de España en el exterior, tras EE.UU. y el Reino Unido.

	2010	2011	2012	2013	2014
<b>MERCOSUR</b>	<b>62.362</b>	<b>66.879</b>	<b>63.417</b>	<b>52.416</b>	<b>55.112</b>
BRASIL	52.408	57.152	54.490	43.131	47.202
ARGENTINA	9.156	8.270	7.399	7.560	6.418
URUGUAY	664	1.304	1.333	1.548	1.176
PARAGUAY	134	153	195	177	316

**Fuente: Secretaria de Estado de Comercio**

Por otra parte, los **flujos de IED de Mercosur en España** se han realizado por parte de empresas brasileñas y uruguayas, representando en 2014, 7.000 millones €. En ese año, Brasil fue el tercer destino para la IED de la UE en el exterior.

MERCOSUR es un importante socio para la UE. Más del 5% de la IED de la UE está localizada en MERCOSUR. La **UE es el principal inversor en la región.**

**Stock de IED de la UE en MERCOSUR**  
(importes en millones €)

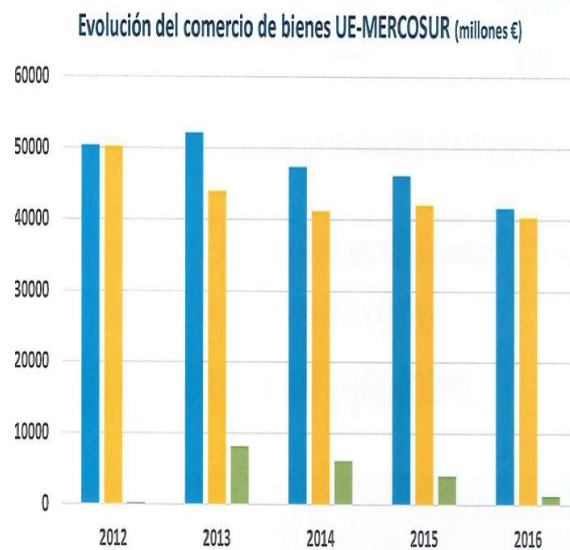
	2013	2014
<b>MERCOSUR</b>	<b>317.300</b>	<b>386.100</b>
BRASIL	278.200	343.600
ARGENTINA	33.500	35.200
URUGUAY	4.900	6.400
PARAGUAY	700	900



**Fuente: Comisión Europea**

Asimismo, cabe destacar que existe mucho interés en invertir en Argentina con el cambio político en la persona de Macri y después de la crisis de Repsol.

Por otra parte, las **exportaciones de la UE con destino MERCOSUR** alcanzaron los 41.633 millones € en 2016 y las **importaciones de la UE con origen en MERCOSUR**, los 40.330 millones de € en ese mismo ejercicio. Es el décimo mercado de exportación de la UE.



**Fuente: Comisión Europea**

El Acuerdo de Asociación cuenta con un componente de **diálogo político**, que se traduce en reuniones bilaterales del servicio exterior de la UE y del Ministerio de Asuntos Exteriores y de Cooperación español y la coordinación en foros multilaterales.; un componente de **cooperación** en el ámbito de la innovación, mercado común, instituciones regionales y sociedad civil y por último, un componente de **comercio**: bienes y servicios, compras públicas, propiedad intelectual, facilitación del comercio, barreras técnicas, reglas de origen, pymes y desarrollo sostenible.

Hay un elemento importante que es la **protección de las inversiones**, que no es un objetivo fácilmente

alcanzable, dado que Brasil se niega a un acuerdo. Es importante que las negociaciones no se vean entorpecidas por este aspecto, ya que las inversiones están bien protegidas a nivel bilateral.

## ALGUNAS CONSIDERACIONES PARTICULARES.-

Existen intereses de ambos bloques en finalizar las negociaciones, ya que por el lado de la UE hay que destacar una serie de factores:

- demanda doméstica débil.
- Ventaja comparativa en manufacturas y servicios.
- Acceso a compras públicas.
- Contrapeso a la influencia de otras potencias.
- Acceso a materias primas para la industria.
- Grandes beneficios en diferentes ámbitos.

Del lado de MERCOSUR:

- Necesidad de apertura.
- Incentiva la entrada de IED.
- Pérdida SPG salvo Paraguay.
- Incremento de las exportaciones sobre todo agrícolas.
- Credibilidad y presencia internacional.

Se ha elaborado un informe de impacto por parte de IE Business School: 10º Informe 2017: Panorama de la inversión española en Iberoamérica, en el que se refleja un alto porcentaje favorable al Acuerdo comercial (91%) por su impacto beneficioso para las empresas españolas.

A título de ***conclusiones*** queda patente que:

- las renegociaciones llegan en un momento idóneo.
- Existe un acceso privilegiado a mercados emergentes.
- Gran potencial de crecimiento del comercio: incremento de un 100% de exportaciones de bienes y un incremento de un 66% de exportación de servicios.
- Genera beneficios para las pymes.
- Hay que valorar los beneficios en su conjunto.
- Se presenta como una oportunidad para España, ya que lidera las negociaciones.

***Fuente: Secretaría de Estado de Comercio.***

\*\*\*\*\*



**ceoe**

CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE  
ORGANIZACIONES EMPRESARIALES

Calle Diego de León, 50

28006 Madrid

(+34) 91 566 34 00

[www.ceoe.es](http://www.ceoe.es)